

CASE DE SUCESSO

Aluno: Paulo Cardoso

Brasília (DF)



É com muita satisfação e orgulho, que venho oferecer meu testemunho á equipe GS Educacional e prestar um agradecimento especial ao professor Henrique Mascarenhas.

Sobre mim:

Sou português nato com residência permanente no Brasil. Ao longo de 6 meses, frequentei e conclui com distinção, em Maio 2013, o Curso Completo em Comércio Exterior (online), da GS Educacional, ministrado pelo professor Henrique Mascarenhas.

O meu testemunho, vai recair em três pontos:

Sobre o Curso Completo em Comércio Exterior da GS Educacional;

Pontos fortes do professor Henrique Mascarenhas;

Como o curso ajudou a iniciar minha consultoria e intermediação de negócios, na área de comércio exterior.

Sobre o curso Completo de Comércio Exterior:

Em uma frase, eu diria: Excedeu todas as minhas expectativas!

Porquê?

O curso está muito bem estruturado.

Desde a organização dos conteúdos nas apostilas e CD-ROM, até á seleção dos mesmos: sempre muito ricos em know-how, objetivos e atualizados. Resumindo: qualidade de informação!

GS Educacional

O Centro de Treinamento Avançado em comércio exterior da GS Educacional, a que o aluno tem acesso durante todo o curso, é sem dúvida uma vantagem competitiva para a GS Educacional e com grande valor acrescentado para a formação do aluno. Aqui, temos acesso a um conjunto de informações e documentos adicionais, vídeo aulas e excelentes ferramentas de comércio exterior (*best practices*).

O grau de exigência é elevado.

Prepare-se! Não espere facilidades. O aluno deve avançar essencialmente, com muita autodisciplina, durante todo o curso.

O comércio exterior é uma atividade multidisciplinar. O curso, exige envolvimento e entusiasmo do aluno pelas matérias e o professor Henrique, desempenha muito bem sua função: orienta, esclarece, motiva, envia informação e documentos adicionais, dá o seu melhor em benefício do sucesso do aluno e portanto, exige resultados.

A comunicação com o professor, é rápida e eficaz, através de E-mail e conversação online individual, via Skype. Se o aluno não ficar esclarecido por e-mail, tem oportunidade de esclarecer em conversação com o professor. Com dúvidas, você não vai ficar!

A duração do curso, de até 6 meses, permite ao aluno planejar os estudos ao seu ritmo e caso tenha disponibilidade de tempo, vai alcançar um grau de aprofundamento **muito elevado**, em todas as matérias. Foi o meu caso.

O preço, é TOP!

Não encontrei curso equivalente, disponível no mercado. É o mais completo.

O preço é demasiado justo. O valor hora, é bem inferior ao praticado por empresas concorrentes. Não tenho dúvidas que o aluno sai ganhando, também no preço.

No meu caso, e agora que conheço bem o curso, o valor justo seria o dobro do valor que paguei. Não consegui negociar o preço do curso, mas no final entendi porquê!

Qual é o resultado alcançado no final do curso?

Um excelente domínio sobre a atividade de comércio exterior e sua cadeia de valor (*supply chain*). O aluno adquire know-how relevante, com componente prática, em várias matérias, permitindo posicionar-se no mercado, como um bom profissional de comércio exterior.

O sucesso do aluno, é garantido. Independente do nível de conhecimentos com que você inicia o curso. O grau de sucesso e nível de conhecimentos alcançados, esse depende em muito do aluno e é diretamente proporcional às suas capacidades, motivação, mérito e taxa de esforço

Pontos fortes do professor Henrique Mascarenhas:

O que vou mencionar, não esgota todas as capacidades do professor Henrique.

Em 1º lugar, é um expert (entre poucos) na atividade de comércio exterior, no Brasil. Um especialista inquestionável. Seu know-how e experiência prática, é o resultado de vários anos de experiência profissional e acadêmica, na área de comércio exterior.

GS Educacional

Em 2º lugar, é um líder nato com vocação natural para o ensino. Excelente capacidade de relacionamento interpessoal com o aluno. Muito rigoroso, organizado, pragmático e objetivo em todos os esclarecimentos prestados. É pro ativo a motivar e envolver o aluno nas matérias. Elevada capacidade de trabalho, permitindo atender a todas as questões colocadas por e-mail em tempo recorde. No meu caso, atendeu a **627** questões colocadas por e-mail (a maioria, questões atípicas).

Muito bom ouvinte, com excelente oratória e ótima capacidade de síntese na comunicação escrita e oral, qualidades que facilitam o aprendizado, durante as aulas online via Skype e nos esclarecimentos prestados por e-mail.

Resumindo: um professor e profissional de topo, ao serviço do comércio exterior, a partir do Brasil para o mundo.

Como o curso ajudou a iniciar minha consultoria e intermediação de negócios, na área de comércio exterior:

Você estaria disponível a mudar sua carreira profissional, depois dos 35?

Está consciente que isso, tem riscos e consequências?

Sabe que, comércio exterior é uma atividade exigente, multidisciplinar e complexa, em particular, no Brasil?

Sua experiência profissional acumulada e seus pontos fortes, fazem emergir em você, uma vocação e motivação para abraçar com alma, o comércio exterior?

Você tem habilidade para transformar ameaças em oportunidades e atitude para desenvolver seus pontos fracos?

Sabe que, existem inúmeras oportunidades de negócio, em comércio exterior?

Este foi o auto questionário que provocou a minha mudança.

Agora, faça você o seu e mude (ou não) também!

Como eu fiz para conseguir (o passado, a mudança e o presente)?

Ao longo de 10 anos, desenvolvi competências e experiência profissional, trabalhando na minha área de formação base, a engenharia eletro técnica. Minhas promoções profissionais, conduziram-me a realizar uma pós graduação em administração e estratégia empresarial, acrescentando valor ao resultado do meu trabalho e proporcionando a prestação de serviços de consultoria em estratégia empresarial.

Por questões de ordem pessoal, acabei chegando ao Brasil.

Antes de chegar, planejei bem a mudança profissional. Tomei conhecimento da burocracia em revalidar minha graduação no Brasil e em obter a carteira profissional de engenheiro.

Então, preparei o plano B: alinhar minhas capacidades e competências com a atividade de consultor, e especializar-me em comércio exterior, depois de responder ao questionário acima.

Case de Sucesso

GS Educacional

Procurei o curso que melhor serviria minhas necessidades e implementei o plano, cinco meses depois de chegar no Brasil, iniciando o Curso Completo de Comércio Exterior da GS Educacional. Durante o curso, dei também início ao plano pós curso, trocando idéias, opiniões e sempre encorajado pelo professor Henrique Mascarenhas para dar início á minha atividade de consultoria na área de comércio exterior.

Após seis meses de formação intensiva diária, conclui o curso. Iniciei minha atividade profissional como freelancer, em comércio exterior, prestando serviços de consultoria, assessoria e intermediação de negócios. Obviamente, tenho uma estratégia para progredir e desenvolver minha atividade. Um dos primeiros planos de ação, foi o lançamento no dia 22 de junho 2013, da primeira fase do Blog: Comércio Exterior Descomplicado – borderless trade.

Hoje, ao fim de 14 dias, tem 500 visualizações, e por esta via, os primeiros clientes e os primeiros parceiros!

Hoje, graças ao curso completo de comércio exterior da GS Educacional, estou trabalhando em comércio exterior. Desenvolvendo diariamente, meu lado empreendedor e meu negócio. Por isso, presto um agradecimento muito especial ao meu mestre e mentor, professor Henrique Mascarenhas: MUITO OBRIGADO HENRIQUE!

Que este meu testemunho seja também encorajador e que desperte motivação, a todos os que estão querendo iniciar sua atividade em comércio exterior. Deixo alguns dos meus contatos e meus serviços, para quem precisar:

Paulo Cardoso